

Менеджер продаж, менеджер по работе с партнерами в ИТ компанию

- Возраст: от 23 лет.
- Образование: высшее.
- Стаж работы: от 1 года.

Если вы коммуникабельны, настойчивы, любите общаться с людьми из разных стран, не боитесь давать свой сотовый клиентам, от которых зависит ваша премия и готовы к коллективной работе – мы будем рады видеть вас в нашей компании!

Задачи:

- Активный поиск потенциальных партнеров и клиентов, ведение переговоров (в том числе на английском языке)
- Поддержка существующей клиентской базы: взаимодействие с клиентами в том числе в соцсетях, поддержание лояльности всеми возможными способами
- Участие в разработке партнерских программ
- Подготовка и проведение презентаций, участие в семинарах, конференциях

Необходимые навыки:

- Знание английского языка на уровне не ниже Upper Intermediate (необходимое для переписки и общения с носителями языка)
- Коммуникабельность, вежливость, умение грамотно излагать мысли
- Самоорганизованность, ответственность, инициативность, желание работать на результат
- Наличие опыта активных продаж будет преимуществом

Что мы можем предложить:

- Офис в центре Академгородка
- Стабильную заработную плату
- Гибкий рабочий график (для любителей подольше поспать)
- Возможность взаимодействия с компаниями серьезного масштаба и клиентами со всего мира
- Молодой, активный коллектив
- Бесплатные обеды по пятницам
- Веселые корпоративы по праздникам;)

Если вы студент старших курсов и можете работать неполный рабочий день или считаете, что вашего опыта недостаточно, не стесняйтесь отправлять нам резюме. Вполне возможно, что для вас у нас тоже найдутся задачи.

ЗП 20 000 –150 000 (зависит только от вашего желания продавать;)

Работа в Академгородке

<http://www.novosoft.ru>

Ждем ваше резюме на jobs@novosoft.ru